

mattilda.

En colaboración con



**RAFA
AGÜERO**
MARKETING EDUCATIVO

Checklist: 21 señales de que tu escuela necesita financiamiento para crecer matrícula *sin frenar su operación*



Diagnóstico exprés

para identificar si la falta de liquidez, inversión o flujo de caja está frenando el crecimiento de tu institución.



Muchas instituciones educativas tienen potencial de crecimiento, pero no siempre cuentan con la liquidez necesaria para invertir en marketing, infraestructura, tecnología o expansión. Este checklist te ayudará a detectar si el financiamiento puede convertirse en un habilitador real para crecer matrícula con más solidez.



21 señales
concretas



4 áreas clave
de análisis



Lectura rápida
y accionable



Conclusión para
tomar decisiones

Señales 1 al 10

Marca cada señal que hoy se parezca a la realidad de tu institución.



1 Marketing y captación

☐

1

Tu escuela quiere captar más alumnos, pero no tiene un presupuesto constante para marketing.

☐

2

Cortas campañas antes del periodo de inscripciones por falta de flujo.

☐

3

Dependes casi por completo de acciones orgánicas o referidos porque no puedes invertir más.

☐

4

Sabes qué acciones podrían generar más demanda, pero no tienes capital para sostenerlas.

☐

5

Tu crecimiento en matrícula se frena porque la inversión comercial siempre se pospone.



2 Infraestructura y experiencia educativa

☐

6

Necesitas mejorar aulas, laboratorios o espacios para atraer más familias.

☐

7

Has pospuesto mantenimiento o remodelaciones importantes por falta de liquidez.

☐

8

Necesitas invertir en tecnología o equipamiento, pero el flujo no alcanza.

☐

9

Tienes capacidad académica, pero la experiencia física o digital no refleja el valor de tu propuesta.

☐

10

Podrías recibir a más alumnos si hoy tuvieras mejores instalaciones o equipamiento.



Lectura rápida:

si varias de estas señales están presentes, probablemente el crecimiento de tu matrícula no solo depende de estrategia, sino también de tu capacidad de inversión.



Señales 11 al 21

Estas señales suelen aparecer cuando el flujo de caja limita el crecimiento institucional.



3 Operación y flujo de caja

☐**11**

La cobranza irregular complica decisiones importantes en tu institución.

☐**12**

Hay meses del ciclo escolar en los que la liquidez aprieta demasiado.

☐**13**

Tomas decisiones pensando en la caja inmediata, no en el crecimiento de mediano plazo.

☐**14**

Retrasas pagos o inversiones por desajustes temporales de flujo.

☐**15**

Tienes oportunidades claras de crecer, pero el flujo actual está comprometido.



4 Expansión y estrategia

☐**16**

Has detectado oportunidades de crecimiento que no ejecutas por falta de financiamiento.

☐**17**

Quieres abrir nuevos grupos, niveles o sedes, pero hoy no puedes invertir.

☐**18**

Tu presupuesto anual no te permite responder con rapidez a oportunidades valiosas.

☐**19**

Necesitas oxígeno financiero para crecer sin descapitalizar la operación.

☐**20**

No has evaluado opciones de financiamiento especializadas para instituciones educativas.

☐**21**

Tu escuela podría crecer más rápido si contara con capital estratégico.



Si marcaste **7 o más señales**, tu institución probablemente no solo necesita más estrategia comercial; también necesita una estructura financiera que le permita ejecutar su crecimiento.

¿Cómo interpretar tu **resultado**?



0 a 3 señales

Tu institución probablemente tiene una base financiera relativamente estable para crecer. Aun así, conviene revisar si existen oportunidades para acelerar proyectos estratégicos.



4 a 6 señales

Hay indicios de tensión entre tus metas de crecimiento y tu capacidad financiera actual. Vale la pena analizar alternativas para invertir sin comprometer la operación.



7 o más señales

El financiamiento puede convertirse en un habilitador clave para crecer matrícula, fortalecer infraestructura y ejecutar decisiones estratégicas con mayor confianza.

¿Qué puede financiar una institución educativa?



Marketing y captación

Incrementa el alcance de tu propuesta educativa y atrae a más estudiantes.



Infraestructura y remodelación

Mejora tus instalaciones y la experiencia de aprendizaje.



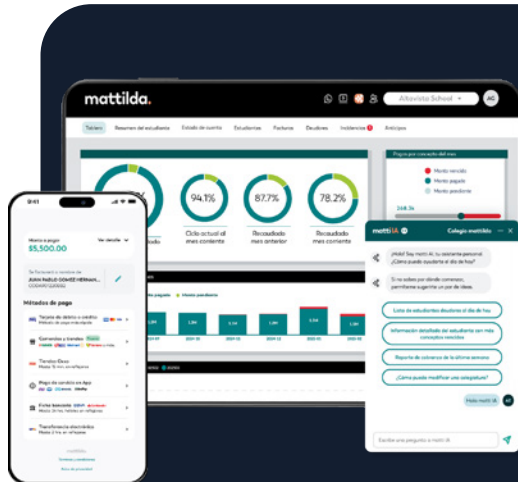
Tecnología y equipamiento

Fortalece la innovación académica y la eficiencia operativa.



Expansión y capital de trabajo

Abre nuevos programas y sedes, y mantén tu operación solidificada.



mattilda. ayuda a instituciones educativas a acceder a financiamiento **para crecer con orden, liquidez y visión de largo plazo.**

Quiero evaluar opciones de financiamiento →